

Area Sales Manager Export

Start: ab sofort

Vertragsart: Vollzeit, unbefristet

Arbeitsort: Außendienst

Abteilung: Export

DAS ERWARTET SIE:

- Der Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit liegt in der Beratung und im Verkauf unseres Produktportfolios sowie in der Positionierung der Marke SELVE bei Handwerks- und Industriekunden in Ihrem Vertriebsgebiet (Österreich, Slowenien und Kroatien)
- Sie sind verantwortlich für den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie für die systematische Neukundenakquise.
- Als kompetenter und verbindlicher Ansprechpartner sorgen Sie durch aktiven Vertrieb, technische Beratung und konsequentes Beziehungsmanagement für nachhaltiges Wachstum in Ihrer Region.
- Sie analysieren Markt- und Wettbewerbssituationen, identifizieren Potenziale und leiten daraus geeignete Vertriebsmaßnahmen ab.
- Sie arbeiten eng mit dem Innendienst zusammen und berichten direkt an den Exportleiter.
- Die Tätigkeit erfordert eine Reisetätigkeit von ca. 50%, auch mit mehrtägigen Reisen innerhalb des Vertriebsgebietes.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Vertrieb.
- Berufserfahrung im Außendienst, vorzugsweise im Umfeld von Fenstern, Rollläden, Sonnenschutz oder vergleichbaren technischen Produkten.
- Nachweisliche Erfahrung in der Neukundenakquise, professionellen Kundenbetreuung und technischen Beratung.
- Eine unternehmerische Denkweise, eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise sowie ein sicheres und überzeugendes Auftreten.
- Hohe Mobilität und Reisebereitschaft; Übernachtungen sind für Sie selbstverständlich.
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Büro- und Administrationsarbeiten erledigen Sie strukturiert und selbstständig aus dem Home-Office.

DAS BIETEN WIR IHNEN:

- Eine langfristig angelegte und verantwortungsvolle Position in einem traditionsreichen, international erfolgreichem Unternehmen.
- Ein attraktives Gehaltspaket.
- Einen neutralen Firmenwagen inkl. Privatnutzung.
- Eine intensive Einarbeitung an unserem Hauptsitz in Lüdenscheid.
- Unterstützung im Innendienst durch ein kompetentes Team.
- Kurze Entscheidungswege und ein partnerschaftliches Arbeitsumfeld.

INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte laden Sie diese über unser Bewerbungsportal hoch oder senden Sie sie per E-Mail (max. 30 MB) an bewerbung@selve.de.

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Herr Frederico Cravo Ferreira unter Tel. 02351 925-152 gerne zur Verfügung.

ÜBER SELVE: SELVE ist der führende Komplettanbieter in der Rollladen- und Sonnenschutzbranche in Deutschland, im Bereich der Gurtwickler sind wir sogar Weltmarktführer. Mit mehr als 150 Jahren Erfahrung und aktuell über 220 Beschäftigten entwickeln und fertigen wir elektrische Antriebe, moderne Steuerungssysteme und mechanische Bauteile an den Standorten Lüdenscheid und Bad Arolsen.